

中国保险行业协会文件

中保协发〔2019〕80号

关于印发《中国保险行业协会 2020 年培训规划》的通知

各会员单位：

为进一步满足各会员单位培训需求，加强行业人才队伍建设，中国保险行业协会（以下简称“保险业协会”）在广泛调研各会员单位培训需求的基础上，制定了《中国保险行业协会 2020 年培训规划》（以下简称《规划》），具体内容见附件 1。

《规划》包括公益培训、制式培训、专题培训、远程培训、定制培训五大板块。请各单位组织相关人员了解《规划》内容，根据工作需要自愿选派人员参训。

为便利会员单位组织员工参加培训，更高效地提供一站式培训服务，将通过中国保险网络大学开通会员单位企业学习账号，具体说明见附件 2。

公益培训联系人：李利军

(010) 81130956, lilijun@iachina.cn

制式培训联系人：史阿秦

(010) 81130908, shiaqin@iachina.cn

专题培训联系人：刘剑

(010) 81130919, liujian@iachina.cn

远程培训联系人：吕佳晗

(010) 81130921, lvjiahahan@iachina.cn

定制培训联系人：陈韬

(010) 81130955, chentao@iachina.cn



中国保险行业协会2020年培训规划

一、公益培训

编号	分类	项目名称	培训对象	培训内容	类型	时间
1	公益培训类	保险业对外开放与险资资金运用公益培训	保险公司及保险资产管理公司相关人员	《中华人民共和国外资保险公司管理条例》和《中华人民共和国外资银行管理条例》修订内容解读、保险业对外开放新格局、产寿险公司发展新机遇	专题培训/网络	拟上半年
2		商业健康保险与科技应用公益培训	产、寿、再保险公司健康险、运营、产品精算部门相关人员	《健康保险管理办法》解读、医疗卫生公共服务部门配套政策解读、医疗信息大数据应用分享、人工智能在健康管理中的应用分享	专题培训/网络	全年二期
3		区块链技术在保险行业的应用公益培训	保险公司科技创新、信息技术、产品研发、战略创新部门相关负责人	区块链技术理论、科技企业区块链技术与金融业的结合、保险公司区块链技术应用案例分享	专题培训/网络	拟下半年

二、制式培训

编号	分类	项目名称	培训对象	培训内容	培训/上线时间	培训方式	考试	
							时间	方式
4	两核风控类	车险查勘定损制式培训（一至三级）	财产险公司车险查勘人员、调查员	保险原理、法律法规、查勘调查实务技巧等	2019年12月	网络	5月、10月	集中线上考试
5		车险查勘定损制式培训（四级）	财产险公司车险查勘人员且已取得三级证书	机动车专业技术（发动机、变速箱等）、车险反欺诈案例、笔录制作技巧、痕迹鉴定技巧等	拟举办一期	面授	9月	集中笔试
6		责任险核保制式培训（初、中级）	保险公司两核、合规等风控管理人员	保险原理、责任险基础知识、责任险两核专业知识、实务案例、法律法规等	2019年12月	网络	5月、10月	集中线上考试
7		货物运输保险核保制式培训	保险公司两核、合规等风控管理人员	保险原理、货物运输保险核保专业知识、实务案例、法律法规等	2019年12月	网络	5月、10月	集中线上考试
8		人身险核保/理赔制式培训（初级）	人身险公司从事核保、理赔及相关工作的人员	保险原理、医学基础、法律法规、人身险两核专业知识等	2019年12月	网络	5月、10月	集中线上考试

9	两核风控类	人身险核保/理赔制式培训（中级）	人身险公司从事核保、理赔及相关工作的人员	保险医学、人身险两核专业知识等	2019年12月	网络	5月、10月	集中线上考试
10		人身险核保/理赔制式培训（高级）	人身险公司核保、理赔技术骨干及相关管理人员	两核运营及管理、行业发展、法律法规、人身险两核专业知识等	拟举办一期	面授	——	综合测评
11		澳新学会引进培训（财产险方向）	保险公司两核、合规等风险管理人	财产保险课程、风险查勘课程、风险管理课程、CAE考前辅导培训课程	拟每两月一期	网络	参见澳新学会考试安排	——
12		保险公司风险管理制式培训（初级）	保险公司风险管理部、内控合规部等相关部门人员	政策法规等、偿二代内容、保险公司风险管理实践、案例分享等	2020年1季度	网络/面授	5月、10月	集中线上考试
13	管理类	保险行业公司治理制式培训（初、中、高级）	公司董事会秘书及相关中高级管理人员，董（监）事会办公室、内控合规、风险管理等部门人员	公司战略、治理结构与模式、董事会的有效治理、投资者关系管理与信息披露、关联交易与内幕交易、保险公司财务高级分析、市值管理、资本运营与并购重组	拟举办四期	面授	2月、5月、8月、10月	集中笔试
14		人身险公司四级机构经理人培训（行业发展和合规经营科目）	保险公司县域营销服务部负责人、储备人员	保险营销管理基本理论与实务、经营风险防范、合规、实务案例分享等	2018年12月	网络/面授	5月、10月/随培训考试	集中线上考试/集中笔试
15	业务类	银行保险从业人员销售服务制式培训（初级）	保险公司银保业务渠道人员及准员工	银保基础知识、岗位操作实务、职业道德与合规	全年	网络	每周五	线上考试
16		银行保险从业人员销售服务制式培训（中级）	保险公司银保业务渠道人员、银行客户经理及其他人员	行业发展趋势、银邮渠道经营与维护、销售技巧、高净值客户服务、银保产品功能解析等	2019年12月	网络	5月、10月	集中线上考试
17		银行保险从业人员销售服务制式培训（高级）	保险公司、银行负责银邮渠道业务的相关管理人员	行业发展趋势、金融知识和金融工具介绍、高净值客户服务、税收、法律等专业知识	拟举办二期	面授	12月	集中笔试
18		互联网保险产品经理（产/寿险方向）制式培训（初级）	保险公司中从事创新业务、互联网保险产品开发、营销等人员	保险原理、互联网金融基本知识、互联网保险概论、互联网保险设计技术、设计流程及管理、互联网保险服务创新及案例分析、互联网金融法律监管、风险防范等	2019年12月	网络	5月、10月	集中线上考试

19	业务类	互联网保险产品经理（产/寿险方向）制式培训（中级）	保险公司中从事创新业务、互联网保险产品开发、营销等人员	互联网保险产品设计、互联网保险运营管理、保险科技、互联网保险法律风险等	拟举办二期	面授	7月、11月	集中线上考试
20		风险管理顾问制式培训（人身险业务方向初级）	人身险公司销售、营销企划及培训等人员	家庭风险识别与评估、风险管理基础知识、保险基础知识、金融法律知识、保险产品分析、家庭财务风险管理工具等	2019年12月	网络	5月、10月	集中线上考试
21		反保险欺诈制式培训（车险科目）	保险公司反欺诈相关岗位人员	保险欺诈基础知识、相关法律法规、行为种类及辨别方法、应对对策、案例分析等	2019年12月	网络	5月、10月	集中线上考试
22		养老规划制式培训	人身险公司销售、营销企划及培训等人员	养老政策解读、养老趋势分析、养老金规划、养老方式规划等	适时	网络/面授	适时	集中线上考试/集中笔试

三、专题培训

编号	分类	项目名称	培训对象	培训内容	类型	时间
23	财产险类	工程险理赔实务专题培训班	财产险公司非车险、理赔部相关人员	工程险理赔定损及理算	专题培训	拟二季度
24		风险查勘与防灾防损专题培训班	财产险公司非车险、查勘部相关人员	各类型财产险、工程险风险查勘、防灾防损重点	专题培训	拟三季度
25		中国利益海外项目保险实操系列培训	会员单位运营、核保、理赔、从事海外项目的人员	海外项目操作实务、涉及主要险种、海外项目人员保险、融资保险实务等	系列培训	全年二至三期
26		信用保证保险专题培训班	财产险公司信用保证保险相关人员	法律合规风险防控、信保经营管理政策、经营区域限制的细化标准、国外信用保证保险发展现状、保证保险的发展与创新	专题培训	拟下半年
27	人身险类	《健康保险管理办法》宣贯培训班	产、寿、再保险公司健康险、运营、产品精算部门相关人员	《健康保险管理办法》解读、政策宣贯	专题培训	拟一季度
28		新残标专题培训班	产、寿、再保险公司两核、产品精算部门相关人员	国标解读、实务讲解	专题培训	拟上半年

29	人身险类	医养结合发展趋势专题培训班	保险公司健康险、养老保险条线相关人员	政策支持及风险管理、业务发展模式、医疗健康险大数据分析等	系列培训	拟上下半年各一期
30		长期护理保险专题培训班	保险公司健康险、团体（政府）业务部门相关人员	产品设计、相关风险管控、项目管理等	专题培训	拟三季度
31		重疾保险发展趋势及高端医疗服务专题培训班	会员单位健康险部门相关人员	重疾险发展趋势、产品设计创新、海外重疾险发展、高端医疗服务项目等	系列培训	拟上下半年各一期
32	营销中介类	中国保险营销领航计划培训工程	保险公司营销管理干部、营销总监、精英营销员	产寿险分班举办，保险营销转型、发展、创新、队伍建设，案例分享等	系列培训	全年四期
33		保险公司中介渠道业务管理系列培训	保险公司中介渠道负责人、中介公司负责人等	中介渠道业务管理制度体系建设、对合作中介渠道主体的管理、中介渠道业务合规监督等	系列培训	全年
34		团体保险系列培训	团险渠道负责人及业务骨干	销售与管理创新发展、快速理赔及团险赔付、团体保险及健康管理实务等	系列培训	拟上下半年各一期
35	法律合规类	保险公司合规管理实务专题培训班	会员单位合规部门相关人员	最新政策解读、合规经验分享、常见被处罚事项等合规实务	专题培训	拟一季度
36		产险反欺诈实务专题培训班	财产险公司稽核监察、理赔、法律合规、运营管理等反保险欺诈相关人员	产险领域反保险欺诈相关实务内容	专题培训	拟二季度
37		寿险反欺诈实务专题培训班	人身险公司稽核监察、理赔、法律合规、运营管理等反保险欺诈相关人员	寿险领域反保险欺诈相关实务内容	专题培训	拟二季度
38		反洗钱专题培训班	会员单位反洗钱工作人员	反洗钱实务及最新监管要求	专题培训	拟三季度
39		分业务的税务实务专题培训班	会员单位财务、税务部门负责人及相关人员	投资业务、再保业务、赔付业务、视同销售、所得税前扣除等	专题培训	拟一季度

40	财税审计类	IFRS9新金融工具准则实务专题培训班	会员单位财务、精算、投资等部门负责人及相关人员	新金融工具准则解读及实务	专题培训	拟二季度
41		新租赁合同准则及现行准则实务专题培训班	会员单位财务、精算、投资等部门负责人及相关人员	新租赁合同准则及现行准则解读及实务	专题培训	拟二季度
42		财税信息化建设专题培训班	会员单位财务、税务、信息部门负责人及相关人员	发票电子化、税务系统与业务系统衔接、集中财务系统等	专题培训	拟三季度
43		非财务工作者的财务管理专题培训班	会员单位中高层管理者及基层主管（财务以外部门）	财务报表分析、成本和预算管理、内部控制与风险管理	系列培训	拟上下半年各一期
44		工程建设及不动产运营审计专题培训班	会员单位相关领域内部审计人员	不动产投资开发和运营过程审计	专题培训	拟一季度
45		IT审计与内部审计信息系统开发专题培训班	会员单位相关领域内部审计人员	金融企业IT审计实务、网络安全审计、基于COBIT的IT审计方法、内部审计信息系统开发与实践	专题培训	拟二季度
46		保险公司内部审计实务系列培训（一）	会员单位相关领域内部审计人员	反洗钱专项审计、全责匹配与经济责任审计、企业资金运营风险的审计防范策略	系列培训	拟三季度
47		保险公司内部审计实务系列培训（二）	会员单位相关领域内部审计人员	现行审计法律法规解读、审计现场统筹管理、非现场审计统筹管理、中介渠道管理审计重点分析	系列培训	拟四季度
48	客户服务类	保险公司客户服务系列培训	保险公司客服部门负责人及相关人员	保险消费者权益维护、投诉处理与谈判技巧、客户危机关系应对、客户服务质量管理、保险科技应用、呼叫中心运营及管理	系列培训	全年二至三期
49		资产负债管理专题培训	保险公司及保险资产管理公司相关人员	规则解读及操作实务等	专题培训	拟上半年

50	保险资金运用类	2020年债券市场投资策略及风险管理专题培训班	保险公司及保险资产管理公司相关人员	永续债、可转债、可回售债券的重要条款，定价及原理，市场现状，投资思路及投资风险管理，海外可交债和可转债市场研究等	专题培训	拟上半年
51		估值模型构建培训班	保险公司及保险资产管理公司相关人员	估值模型构建实操	系列培训	全年三至四期
52		保险资金不动产投资专题培训班	保险公司及保险资产管理公司相关人员	不动产投资各业态市场分析、不动产投资模式介绍、不动产投前与投后工作实务等	专题培训	拟下半年
53	公共资源类	人力资源管理系列培训班	会员单位人力资源部负责人及相关人员	劳动用工管理法律实务、薪酬体系设计、绩效管理及考核、行业实践案例分享等	系列培训	拟上下半年各一期
54		非人力资源工作者的人力资源管理专题培训班	会员单位中高层管理者及基层主管（HR以外部门）	人力资源相关概念及人力成本分析、员工考核与激励、人才的选、育、用、留技巧等	系列培训	拟上下半年各一期
55		保险机构行政管理系列培训班	会员单位办公室行政管理人員	公文写作、会议管理、档案管理、商务接待礼仪等	系列培训	拟上下半年各一期
56		保险公司声誉风险管理专题培训班	各保险机构品宣人员、新闻发言人等	管理机制构建、声誉危机防范、外部舆情管理、媒体应对	专题培训	拟四季度
57	地方协会类	地方协会党建及规范化建设专题培训班	省市级地方协会班子成员	党建及规范化建设	专题培训	拟二季度
58		地方协会专业能力建设专题培训班	省市级地方协会中层及以下人员	消费者权益保护、诉调对接、财务管理、公文写作等	专题培训	拟三季度

59	管理干部素养提升类	中国保险职业经理人—基层公司经理培养计划	会员单位三四机构负责人	宏观经济与行业转型发展、监管政策、合规经营、经营管理经验分享、财产险经营管理、寿险经营管理	系列培训	每两月一期
60	创新业务类	保险科技训练营系列培训	会员单位科技创新、信息技术、产品研发、战略创新部门工程师、技术骨干	国内外金融科技新技术的应用与操作	系列培训	全年
61		保险创新“实验室”系列培训	会员单位创新业务部、产品部等相关人员	投资人看保险、互联网保险与旅游业、物联网保险、网络安全等	系列培训	全年
62		国际保险大视野系列培训	根据引进师资和培训主题确定	健康医疗、养老护理、保险科技、风险管理、相互保险等	系列培训	全年
63	海外类	赴欧洲养老与长期护理保险业务交流培训会	保险公司养老险、长期护理险负责人	养老产业发展、养老养护与服务、养老养护机构拜访、知名保险集团交流等	面授+拜访	拟二季度
64		保险公司财会、内审人员海外交流培训会	会员单位财务、审计部负责人	欧洲/北美发达保险市场的大型金融保险集团、典型产寿险公司、中小公司的财务管理、内部审计工作开展情况和经验借鉴	面授+拜访	拟三季度
65		资产负债管理交流培训会	会员单位资产管理部、投资部等负责人	国外保险公司资产负债模型与工具的搭建、资产端与负债端联动、绩效考核指标的设置、资产配置案例、投资风险管控等	面授+拜访	拟三季度

四、远程培训

编号	分类	项目名称	培训对象	培训内容	时间
66		领导力管理专题	公司中高层管理者	金融市场前沿动态研究，沉浸式体验—互联网时代的服务设计与管 理，高效沟通与高绩效团队建设，管理者必备的创新思维	三季度

67	通用类	员工职业道德与诚信教育	公司所有员工	员工职业道德与诚信教育	二季度
68		保险行业基础知识（迭代）	新入职员工	保险行业基础知识普及教育	一季度
69	政策宣贯类	偿二代二期工程改革项目培训	董办、风险管理部、财务审计部、信息技术部、精算部或产品开发部等	SARMRA施行以来，保险公司风险管理体系建设情况以及偿二代二期相关要求等	四季度
70		养老险行业政策形势及案例分析	战略、业务、风控、审计等部门负责人和处室负责人	养老险行业相关的金融监管的新政策、起草背景、案例分析、风险提示等	三季度
71		关联交易新规专家解读	董办/公司治理岗/关联交易管理人员	政策新规宣贯，金融集团、险企关联交易管理等	二季度
72		保险公司股权管理办法专家解读	董办/公司治理岗	新股权管理办法政策宣贯及在实际执行中的答疑	二季度
73		消费者权益保护新政专家解读	客户服务、保险业务条线相关人员	新政宣贯、实施优化经验分享	二季度
74	人身险业务类	长期护理保险专题	培训部、个险培训部、精算部或产品开发部	长护险基础知识，市场需求分析，及相关产品等	三季度
75		年金行业投资管理与产品开发	战略、业务、产品、运营等部门负责人、处室负责人、业务骨干	年金投资管理的国际比较、市场分析、产品体系、思考建议	四季度
76		互联网保险业务与医疗健康险的结合	互联网健康险负责人	在社区养老、居家养老、医养结合中如何发挥互联网保险的积极作用	四季度

77		人身险行业典型风险案例解析（第三季）	品牌部、培训部、风险管理部、理赔部等	人身险公司典型风险案例	二季度
78	非车类	农业保险远程培训课程	农险事业部或农业保险部、精算部或产品开发部等	农险相关政策，承保理赔实务及创新科技在农险中的应用实例	一季度
79		非车险市场分析及发展展望	非车险部门业务条线骨干员工	工程险、责任险等市场分析、新兴产品介绍、业务创新发展展望	三季度
80	车险类	新能源车专题	核保核赔部、产品部等	新能源车的发展方向、风险划分及承保实务	三季度
81		营业货车专题	核保核赔部、产品部等	营业性货车业务市场、风险划分、新技术应用及承保实务	三季度
82		车险经营指标分析及精细化经营	财产险总公司车险条线相关人员	车险经营指标分析，车辆精准定价、业务筛选、风险因子及新技术应用	四季度
83	保险营销类	保险公司最佳实践案例萃取（合作共建）	营销前线内外勤人员	行业优秀经验实践案例萃取	一季度
84		团险营销专题	团险条线	大客户销售等实战业务、案例等	二季度
85		养老险营销专题	养老险条线	养老金营销等实战业务、案例等	三季度
86		保险产品研发及营销模式创新	产品开发人员、营销前线人员	借鉴并学习保险产品市场化的国际经验	二季度
87		代理人渠道数字化营销	营销前线内外勤人员	代理人渠道数字化营销	二季度

88		营销新人成长蜕变系列课程	分公司/中支新人负责人、区县经理、组训	新人心态类、工具类、销售技巧类课程内容	一季度
89		增员及团队辅导专题	个险发展部、个险培训部、营销部、团险部、银保部等	大额保单销售思路分享	二季度
90		大额保单销售迭代课程	个险发展部、个险培训部、营销部、团险部、银保部等	团队经营管理优秀思路分享	一季度
91	法律合规类	反洗钱系列迭代课程	法律合规部、财务会计部、风险管理部等	反洗钱监管环境及法规、客户/产品风险等级评估、机构反洗钱风险评估方法论	一季度
92		保险从业人员法律风险防范	中高层管理人员、法律合规部等	中高层管理人员、财务、业务部门法律风险点、防范措施及案例	二季度
93		保险业典型诉讼案例系列课程（第三季）	法律合规部、风险管理部、个险培训部、核保理赔等	保险行业年度典型诉讼案例解析	一季度
94		保险行业内控建设系列课程	风控合规部等	保险行业内控体系建设相关内容	四季度
95		保险公司内部审计专题系列	财务会计部、审计部、风险管理部等	内部审计各领域工具、模型、风险点和具体案例，内部审计质量管理和绩效考核管理，保险科技在内部审计领域的应用案例等	三季度
96	财税审计类	金融工具准则、保险合同准则、新租赁准则相关课程	财务会计部、审计部、风险管理部等	新会计准则9号、17号系统落地经验、实施案例，租赁合同16号准则解读	二季度
97		业财融合专题系列	财务会计部、审计部等	业财融合的实现路径、具体实施、基本框架	一季度
98		企业财务能力分析	财务会计部	企业增长能力、营运能力、盈利能力、偿债能力分析	一季度

99		个税专题系列课程	财务会计部	所得税稽查要点及风险防范等	一季度
100	人力资源类	保险企业人力资源管理及科技创新	人力资源部、法律合规部等相关部门	如何在保险公司进行人力资源管理和科技创新工作，成功案例分享。	四季度
101		战略人才资源管理专题	销售管理、人力资源管理类人员	相关制度订立、育成机制、考核激励等科学的指标设置	三季度
102		薪酬体系设计及投产效能提升	企业人力资源薪酬负责人及薪酬岗	薪酬成本分析和管控措施，薪酬成本投入策略	四季度
103	公共关系类	公文、新闻写作技能培训	投诉处理员、公司各部门文管、公司品宣岗、行政管理人员	专业技能培训、工作写作技能、常规报告书写注意事项	二季度
104		新媒体制作	品牌宣传部人员	PPT、短视频、微信公众平台相关推送的编辑制作技巧	二季度
105	金融知识类	CFA研学堂项目之量化投资系列课程	投资管理部、资金运营部等相关部门	量化模型模型介绍及运用案例分享	一季度
106		期货知识专题	总部条线员工及相关分公司人员	期货与期权交易相关基础知识	三季度
107		中债市场隐含评级在投资交易中的应用	投资管理部、资金运营部等相关部门	中债隐含评级原理及应用、如测度行业和属性信用资质、进行风险预警、监控利差等。	四季度
108		永续债/可转债/可回售债券的特征、投资思路及风险分析	投资管理部、资金运营部等相关部门	讲解永续债、可转债、可回售债券的重要条款、定价及原理、市场现状、投资思路及投资风险。	四季度
109	客服类	大数据分析在客户精准画像领域的应用	客户服务部、运营支持部、呼叫中心等	大数据分析、客户画像、客户分层分级管理	二季度

110	总营类	健康管理技术在保险服务中的成功案例	客户服务部、运营支持部等	健康管理技术在保险服务中的成功案例	一季度
111	客服运营类	理赔直付模式在传统医疗险中的运用案例	理赔部、客户服务部、运营支持部等	理赔直付模式在传统医疗险中的运用案例	一季度
112		NPS实践应用专题	客户服务部	学习NPS (Net Promoter Score , 净推荐值模型) 作为一个动态的测量机制, 协助保险业有效管理客户体验, 通过提升客户忠诚度而不断提高客户价值	三季度
113	保险科技类	智能营销专题	战略规划部、产品部、运营部、创新业务部等	营销反欺诈系统建设、智能营销产品设计、智能营销系统架构设计与实践	一季度
114		云计算专题	战略规划部、产品部、运营部、创新业务部等	保险核心云端部署实践、云服务器的运维和优化、云端运维安全技术点	二季度
115		保险数字化中台专题	战略规划部、产品部、运营部、创新业务部等	保险数字化中台产品设计、技术架构、数据安全与隐私	三季度
116	资金运用类	第三方资管市场分析与展望	战略、业务、产品等部门负责人、处室负责人、业务骨干	第三方资管的发展现状、政策法规、国际比较、路径分析、未来展望	三季度
117		保险公司负债成本解析	投资研究相关人员	保险公司当前负债成本介绍, 未来三年负债成本变化趋势分析	三季度
118		资金运用操作风险关键风险指标 (KRI) 设置及监测实践	资产管理公司风控人员	资金运用相关操作风险关键风险指标 (KRI) 的设置及实际监控情况	二季度
119		浮动净值型货币类保险资管产品的研发及设计	资产管理公司、产品精算部门	监管政策介绍、产品估值	四季度
120		公司估值模型构建	资产管理中心金融产品部、股权投资部	公司估值模型构建、业务内在价值评价, 交易定价基础等	三季度

121		保险资产配置体系及资产管理实务	养老金部、资产管理中心	保险资产管理范围、特点、发展历程与趋势，细配置体系要素等	四季度
122	中介与再保险业务类	保险公司中介系统化理论及实务	保险公司中介管理人员	中介系统化理论学习（制度、管理变化分析），保险公司角度的中介实务管理	三季度
123		保险公司中介业务管理与风险防范	保险公司中介管理人员	中介业务管理法规及行为规范，中介业务及中介机构管理中存在的风险隐患，风险防范举措	四季度
124		再保险理论基础及实务分析	再保岗位人员	保险/再保险基础知识、合约/临分流程、主要条款解读，国内外再保险市场动态、发展方向	三季度
125		国际和国内市场创新保险产品解读	再保岗位人员、两核、精算	与科技企业紧密相关的产品介绍、市场情况、承保技术，如知识产权保险、网络安全保险、生命科学产品责任保险等	二季度

五、定制培训

编号	分类	项目名称	培训对象	培训内容	培训方式	时间
126	国内部分	承接会员单位委托，根据公司的培训需求，为各类型、各层级人员提供全面定制培训服务			面授	根据公司需求
127	海外部分	培训含养老险、车险、保险科技、资产配置等主题，培训地点可安排美国、澳大利亚、日本、欧洲等国家和地区，培训方式为面授+拜访，可根据公司需求定制				

中国保险网络大学设立企业学习账号说明

一、企业学习账号介绍说明

企业学习账号，由各会员单位自愿申请，原则上，同一单位系统内的各级组织单位（包括分、支公司及独立业务部门）均可申请，账号采用实名制。建议同一组织单位，申请一个账号，对应专人。

企业学习账号，采用预充值机制，开通后、使用前需预充值一定金额，在有效期内（一般为一年，可酌情延长），账号持有人，可为本单位员工所参加的保险业协会组织的专题培训、制式培训、远程培训等项目代为支付培训费用，具体使用平台为中国保险网络大学。

二、企业学习账号费用说明

结合各会员单位的实际培训需求，企业学习账号预充值金额暂定为以下几挡，具体金额和相应权益是。

（一）1万（含）-3万（不含），可获得充值金额相同额度的“学习币”，同时赠送两个中国保险网络大学体验学习账号。

（二）3万（含）-5万（不含），可获得充值金额相同额度的“学习币”，同时赠送一个中国保险网络大学VIP学习账号。

（三）5万（含）-10万（不含），可获得充值金额相同额度的“学习币”，同时赠送两个中国保险网络大学VIP学习账号。

（四）10万（含）-20万（不含），可获得充值金额1.03倍额度的“学习币”，同时赠送一个中国保险网络大学超级VIP学习账号和两个专题培训（面授）名额。

（五）20万（含）-50万（不含），可获得充值金额1.05倍额度的“学习币”，同时赠送两个中国保险网络大学超级VIP学习账

号和三个专题培训（面授）名额。

（六）50万（含）以上，可获得充值金额1.08倍额度的“学习币”，同时赠送两个中国保险网络大学超级VIP学习账号和五个专题培训（面授）名额。

备注说明：体验学习账号，可以学习除专题培训、制式培训、继续教育板块之外的全部课程内容；VIP学习账号，可以学习除制式培训板块之外的全部课程内容；超级VIP学习账号，可以学习全部课程内容。

预充值收款账号信息

账户名称：中保慧杰教育咨询（北京）有限公司

银行账号：341562615763

开户银行：中国银行北京金融中心支行

三、企业学习账号使用方法

企业学习账号开通并完成预充值后，账号持有人，可结合本单位员工的培训学习需求，为其所参加的保险业协会组织的专题培训、制式培训、远程培训等项目代为支付培训费用，1单位“学习币”等同于1元人民币。

四、咨询联系方式

业务咨询联系人：裴然

010- 81130969, peiran@iachina.cn

开通操作联系人：袁昌龙

010- 81130998, yuanchanglong@iachina.cn

(此页无正文)

电话：81130919

校对：刘剑

中国保险行业协会

2019年12月13日印发
